

岩佐 卓 (いわさ たかし)

【キャッチコピー】 集客の福の神！マーケティングコンサルタント

【費用】 顧問料 50,000 円～
講師料 100,000 円～

【資格・専門分野など】 マーケティング・新規事業立ち上げ・ブランドづくり・集客支援
工務店・リフォーム会社・クリニック・歯科医院・治療院・美容室など

【職歴】 大学卒業後、人材育成会社に勤務。その後、コンサルタント会社に転職。3年ほどの心の旅(というかフリーター)を経て、現在のコンサルタント会社(有)ゼネットを立ち上げる。(有)ゼネット代表取締役・(株)アイシーリンク監査役・会議ファシリテーター普及協会理事・医業建築研究会理事長・DCA(ドクターズ・コンサルタント・アソシエイツ)メンバー・メールマガジン007名古屋商法事務局・N-1グランプリ発起人およびアドバイザー など

【著書など】 最強の名古屋商法(共著)アーク出版
最強の名古屋商法～実践編～(共著)アーク出版

【インタビュー】 ◆建築業界へのコンサルティング
メインは工務店・リフォーム会社などの建築業界の営業コンサルティングです。新しくリフォーム事業部を立ち上げようとしている会社に対し、高単価リフォームを受注するノウハウをご提供できます。かなり自信があります。確実に売上を上げることができると自負しています。
◆5名未満の中小企業
また、中小零細企業、とくに5名未満の小企業に対して、新しいビジネスモデルを構築するお手伝いをメインに、既存の売上を確実に上げる仕組みづくりをお手伝いしています。
◆医業系分野へ

その他、最近では医療系に力を入れています。特に建築系での知識を活かし、開業やリニューアルをメインに建物立地やその空間づくり、そしてWEBでの集患の方法や人材育成の仕組みづくりをお手伝いしています。

【頭脳。を分析】

